

Ultima ERP — новейшие управленческие практики, прошитые в систему.

Итог: минимум издержек + максимум коммерции + мощная платформа.

Как показал предыдущий кризис, внедрение Ultima ERP — это прекрасная возможность провести реформы и на выходе обойти конкурентов, добиться лидирующих позиций.

Зачем внедрять?

- ROI 150% ➔
- Рост оборачиваемости +20% ➔
- Экономия на операторах коллцентра 35% ➔
- Сокращение дебиторки на 90% ➔
- Экономия на кассирах 250 000 руб в месяц ➔
- Скорость отгрузки накладной — 3 минуты ➔
- Эффективность рекламных затрат +34% ➔

Общие преимущества системы

Экономия на издержках и качество процессов

Автоматизированы самые современные управленческие западные практики. Позволяет резко сократить операционные издержки. Плюс мощные инструменты по усилению коммерческой составляющей.

Мгновенные расчеты

В онлайн показывает все транзакции, рассчитывает себестоимость операций. Руководители и собственники мгновенно видят и могут реагировать на отклонения ключевых показателей от норм.

KPI и коммерческие мотивации

Показывает степень участия каждого сотрудника в создании прибыли. Подсчет мотиваций на KPI сотрудников существенно повышает эффективность их работы.

Производительность, масштабируемость

Использование самой последней версии Oracle Database позволяет работать 18000+ активных пользователей одновременно и без тормозов. Минимальные трудозатраты при изменении структуры компании: автоматическое встраивание в бизнес-логику новых подразделений, бизнес-направлений, географий.

Цена и скорость

При одних и тех же масштабах бизнеса, стоимость внедрения и сопровождения ERP на платформе Ultima Businessware в 10 раз ниже, чем у SAP и MS. Скорость внедрения при этом выше на порядок.

История успеха

Крупнейший e-commerce — Ulmart; крупнейший центр сервисных услуг «Руки из плеч» и многие другие компании выбрали Ultima Businessware.

Сокращение издержек

- Экономия на складских сотрудников на 36% ➡
- Выгрузка и распределение сотен платежей в день в автоматическом режиме
- 4 менеджера на 20 000 корпоративных заказчиков ➡
- Миллиард долларов, десятки юристов и четверо бухгалтеров ➡
- Миллион онлайн-заказов без участия людей ➡

Актуальность и скорость

- Оплаты, подсчет и начисление зарплат, внутренние расчеты — происходят мгновенно и 100% автоматизированы
- P&L, баланс — всё считается за 10 секунд ➡

Коммерция

- Розничные и B2B порталы с мощным функционалом ➡
- DropShipping (торговля с чужих складов подзаказ)
- Автоматизированные агентские (партнерские) сети

KPI и мотивации

- Коммерческие мотивации подсчитываются секунда-в-секунда после фиксации транзакции. Сотрудники всегда знают, сколько заработали
- Настраиваемые KPI под каждую роль. Доступны сотни ключевых показателей
- Набор коммерческих мотиваций, максимально точно отражающих вклад каждого сотрудника в прибыль компании

Качество услуг, отсутствие потерь

- Качество услуг, отсутствие потерь
- Коллцентр — 50 сотрудников, загрузка 85%, доступность 99,7%
- Автологистика — 60 курьеров, 1 логист
- Автоматический сбор оценок клиентов
- 1 000 рублей пересортица в 100-миллионном складе ➡

Эффективная закупка

- Биржа поставщиков ➡
- Автоматический анализ цен конкурентов
- Авторасчет потребностей склада

Маркетинг и реклама

- Интеграция с Yandex Direct и Google Adwords. Подсчет затрат по каждой сделке
- Набор инструментов проведения маркетинговых акций
- Ромашковый маркетинг — имитация конкуренции
- Бонусные и MLM системы

Современный функционал

- Мобильное приложение руководителя — KPI и согласование платежей
- WSM — система управления складской логистикой
- Мобильное приложение для курьеров, сервис-инженеров, комивояжеров
- Интегрированный контакт-центр. Обработка звонка непосредственно в ERP-системе с использованием досье клиента